

## DOSSIER INFORMATIVO

### INDICE:

1. Carta de Presentación EXPOBODAS 2017
2. Información EXPOBODAS 2017
3. Tarifas de participación EXPOBODAS 2017
4. Razones para ser expositor
5. Plano del certamen

### 1. CARTA DE PRESENTACIÓN - EXPOBODAS 2017

Del 6 al 8 de Octubre de 2017, Bilbao Exhibition Centre va a celebrar la XXIV Edición del Certamen EXPOBODAS, el cual tiene como objetivo satisfacer la necesidad de información que tienen todas las parejas de novios una vez fijada la fecha de su boda.

EXPOBODAS es el certamen pionero y líder a nivel nacional y queremos que aproveche nuestra experiencia e infraestructura para participar en un certamen que será visitado por las personas que tienen previsto celebrar una boda o comunión en 2018 o 2019, incluidas aquellas que están invitadas a participar en las mismas.

EXPOBODAS contará con restaurantes y hoteles, fotógrafos, boutiques de moda nupcial y 1ª comunión, agencias de viaje, joyerías, regalos, empresas organizadoras de bodas, peluquerías, centros de estética, belleza y relax, floristerías, limusinas y autobuses, dj's y orquestas, decoración y mobiliario, entidades bancarias, agencias de seguros y un largo etcétera imposible de enumerar, convirtiéndose así en el punto de encuentro óptimo para promover de forma directa sus productos y/o servicios.

Participar como empresa expositora es una gran oportunidad para contactar directamente con miles de personas que nos visitan y buscan un marco ideal, cómodo, práctico y pleno de opciones que les haga más fácil y sencillo organizar y contratar cualquiera de los múltiples elementos que componen el mundo de las ceremonias.

Queremos que aproveche esta ocasión única, y que cualquier duda que pueda surgirle la pueda aclarar directamente con nosotros.

Las tarifas son las mismas que la pasada edición, siempre y cuando la Solicitud de Participación esté firmada antes del 15/06/2017.

Esperando contar con su presencia en este certamen, reciba un cordial saludo:

Adolfo Jurado  
Director de Certamen  
94 404 01 36 / 607 628 856  
[ajurado@bec.eu](mailto:ajurado@bec.eu)

Para más información:

Nerea Velasco  
Secretaría de Certamen  
94 404 00 93  
[expobodasbilbao@bec.eu](mailto:expobodasbilbao@bec.eu)  
[www.expobodasbilbao.com](http://www.expobodasbilbao.com)

## **2. INFORMACIÓN - EXPOBODAS 2017**

Convertido en punto de referencia para expositores y visitantes EXPOBODAS conseguirá una edición más, satisfacer la necesidad de información que tienen todas las parejas de novios una vez fijada la fecha de su boda.

Congregando a todas las personas que tienen previsto celebrar una boda y/o comunión en 2018 o 2019 o están invitados a participar en ella, el Certamen ofrece a los expositores la gran ventaja de promover de forma directa sus productos y/o servicios.

Los días elegidos para el Certamen son el 6, 7 y 8 de octubre de 2017. La inauguración oficial de EXPOBODAS se realizará el viernes día 6 a las 17 horas, y en ella estarán presentes diferentes autoridades, invitados especiales y personajes de la vida pública vizcaína.

La participación en el Certamen tiene una proyección de imagen comercial especialmente importante, ya que sirve para trasladar por unos días los establecimientos de su ubicación habitual a un recinto en el que se va a presentar una importante oferta de productos y servicios relacionados directa o indirectamente con el mundo de las celebraciones.

A través de la organización se consigue un número importante de direcciones de parejas (en la edición anterior hemos trabajado con 4.000 referencias de novios/as) que sirven para tener comunicación directa con sus domicilios y que permite hacerles llegar todas las ofertas de los mismos.

Actividades y sectores representados:

- Hoteles, Restaurantes y Palacios.
- Fotografía y video.
- Moda nupcial.(novia, novio, fiesta, 1ª comunión, ceremonia).
- Joyerías.
- Agencias de viajes.
- Floristerías.
- Artículos de regalos y detalles de boda.
- Limusinas, coches clásicos y autobuses.
- Peluquería.
- Centros de Estética, Belleza y Cosmética.
- Grupos musicales y dj's.
- Empresas organizadoras de eventos.
- Mobiliario, Decoración y Electrodomésticos.
- Listas de boda.
- Medios de comunicación y Publicaciones especializadas.
- Imprentas.
- Entidades bancarias.

El perfil de los expositores que tienen cabida es principalmente el de la pequeña y mediana empresa.

No se permitirá entregar propaganda ni hacer desfiles por los pasillos con el fin de no dañar a otras firmas expositoras, pudiendo realizar esto si se desea dentro de su stand.

El público accederá al recinto (Pabellón nº 2) con las invitaciones que le sean suministradas por las firmas expositoras o bien descargándose la invitación a través de la página web: [www.expobodasbilbao.com](http://www.expobodasbilbao.com)

Las persona que visiten el Certamen sin invitación pagarán una entrada de 2 € por persona y día.

MONTAJE: 3, 4, 5 y 6 de octubre (este último día de 9:00 a 13:00 h.) de 2017.

EXPOSICION: 6, 7 y 8 de octubre de 2017.

DESMONTAJE: 8 y 9 de octubre de 2017.

Los horarios fijados para la exposición serán:

- Viernes.....6 de 16:00 a 21:00 horas.
- Sábado.....7 de 11:00 a 21:00 horas.
- Domingo...8 de 11:00 a 20:00 horas.

El stand modular de 12 m2 incluye los siguientes accesorios:

Iluminación del stand.

Un mostrador de 105x55x95.

Una mesa redonda y dos sillas.

Enchufe monofásico de 220V con diferencial.

Rotulación de la razón social sobre la banderola.  
Boletín de enganche y permiso de industria.

Se enmoquetará la totalidad de los pasillos y superficie de exposición.

El pabellón dispondrá de servicio diario de limpieza para pasillos, stands y demás departamentos ubicados en el interior. Siempre habrá dos personas de mantenimiento durante el horario del certamen. Existirá servicio de seguridad diurna y nocturna.

### **3. TARIFAS DE PARTICIPACIÓN - EXPOBODAS 2017**

STAND CENTRAL: da a una calle o pasillo.  
STAND ESQUINA: da a dos calles o pasillos.

Stand central: 1.680 €  
Stand esquina: 1.995 €  
Hasta el 15 de junio de 2017

Stand central: 1.848 €  
Stand esquina: 2.195 €  
A partir del 15 de junio de 2017

A estas tarifas se les aplicará el 10 % de IVA.

#### **Los precios de participación incluyen:**

- 1.- Stand modular de 12 m<sup>2</sup> (4m. de frente X 3m. de fondo), con moqueta, mesa circular, dos sillas, mostrador, iluminación, toma de corriente, rotulación de la razón social en letra estándar, permiso de industria (boletín de enganche) y limpieza diaria.
- 2.- Inclusión de su empresa en Directorio de Empresas colgado en la web del Certamen hasta la próxima edición (2018).
- 3.- Publicación de su empresa en el Catálogo General de Expositores (6.000 unidades en formato papel), a razón de una página por cada stand contratado de 12 m<sup>2</sup>.  
Este catálogo, es un recordatorio muy manejable que contiene un anuncio por empresa expositora con las direcciones y teléfonos de todas las firmas participantes en el certamen, y que entregamos a la entrada del pabellón donde se realizará el certamen, a todas las parejas de novios que nos visitan.
- 4.- Base de datos (nombres y apellidos, direcciones de correo postal y electrónico, teléfonos, fecha de boda...) de las parejas de novios que visitarán EXPOBODAS 2017. Esta información se remitirá por mail, y su uso (telemarketing, mailing postal o electrónico) queda restringido única y exclusivamente para uso de las empresas expositoras que participan en el Certamen.
- 5.- Gastos de participación y publicidad, pases de acceso para montaje y exposición, invitaciones, etc.
- 6.- Un ticket de parking por cada 12 m<sup>2</sup> contratados.

### **4. RAZONES POR LAS QUE LE INVITAMOS A SER EXPOSITOR**

- 1.- Ganar cuota de mercado y contribuir a reforzar la imagen de la empresa de la forma más económica y eficiente.
- 2.- Establecer una interacción directa entre comprador y vendedor, cara a cara. Es una deferencia por parte del expositor acercarse al cliente con sus productos y/o servicios.
- 3.- Obtener un alto volumen de información en un corto plazo de tiempo.
- 4.- Establecer contactos comerciales con los visitantes y acuerdos comerciales con las empresas expositoras (intercambiar información con otros profesionales del sector).
- 5.- Tomar el pulso al mercado y conocer las tendencias actuales y futuras.
- 6.- Comprobar el grado de satisfacción de los clientes reales o potenciales respecto a nuestros productos y los de los competidores.

- 7.- Tener una idea clara acerca de la competencia: Quien es y cuál es la posición de nuestra empresa con respecto a los demás. También poder conocer a los clientes de la competencia.
- 8.- Acelerar el proceso de decisión de compra.
- 9.- Investigar sobre la política de precios de nuestra empresa respecto a la competencia.
- 10.- Las ferias se colocan en segundo lugar en el ranking, sólo detrás de la venta directa, en lo que se refiere a su influencia en el proceso de ventas.
- 11.- En un 91% de los casos, la participación en ferias constituye un factor clave para la toma de decisiones de compra, colocándose en primer lugar con respecto a otras fuentes de información (publicaciones, asociaciones, directorios, vendedores, etc.).
- 12.- Para el 85% de las empresas, la participación en ferias supone un ahorro de costes importante, al concentrar compradores y proveedores de productos y/o servicios en un mismo lugar.
- 13.- El 71% de los visitantes comparten la información que obtienen en las ferias con 1 a 6 personas cuando regresan a sus empresas.
- 14.- El 83% de las personas líderes en un negocio, confía en las ferias como instrumento para estar al corriente sobre las tendencias del sector.

