

Puesto y Misión:

Importante empresa multinacional, líder en su sector, busca incorporar un profesional para el mantenimiento y desarrollo de clientes estratégicos en Alemania. Se incorporará al área de exportación de una de las unidades de negocio de la organización, gestionando directamente clientes con un perfil multinacional de gran fabricante.

Se hará cargo de establecer y proponer la estrategia comercial así como las acciones orientadas a la fidelización y desarrollo de clientes. Reportará directamente a la Dirección Comercial de la unidad.

Se ofrece incorporación en empresa vasca multinacional, altamente competitiva y con un gran posicionamiento en mercados internacionales.

Formación:

- Formación Universitaria media o superior.

Idiomas:

- Imprescindible nivel alto de alemán.

Experiencia:

- Se requiere experiencia de al menos dos años en labores de exportación y gestión de clientes internacionales.

Competencias:

- Buscamos una persona proactiva, comprometida y con fuerte orientación a cliente y resultados.

Retribución:

- La retribución se negociará en función de la valía profesional y personal aportadas.